



## gextor web red comercial

La era tecnológica en la que estamos inmersos nos ha proporcionado un nuevo elemento de suma importancia para cualquier actividad empresarial: Internet.

Actualmente la presencia en Internet se sitúa, para cualquier compañía, como uno de los objetivos de mayor interés e importancia, tanto para potenciar la imagen de una compañía moderna y puesta al día en tecnología como para abrir/potenciar nuevos canales de venta.

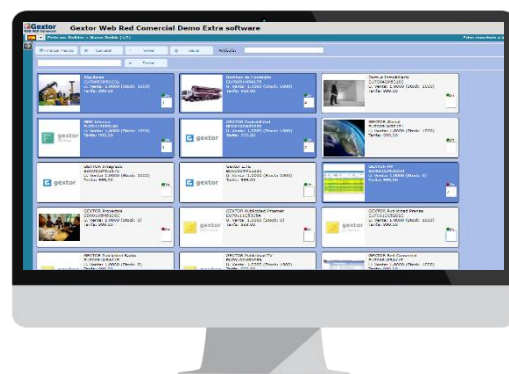
Uno de estos canales de venta importantísimo para cualquier compañía es la red de agentes comerciales, que además a día de hoy cuentan ya con conexiones a Internet y les permite realizar su trabajo con un mayor grado de flexibilidad.

La solución propuesta tiene como objetivo dotar a las empresas de un sitio Web que potencie el canal de ventas de sus agentes. Con un diseño muy cuidado y se le ha dotado de un conjunto de funcionalidades que permitirá, a los agentes comerciales, no sólo la realización de pedidos de sus clientes sino la consulta y extracción de información relevante que les permitirá la realización de un exhaustivo control y seguimiento de la situación diaria de cada uno de sus clientes. En definitiva, toda una gestión completa de PRE-VENTA a disposición de la Red Comercial.

### Entidades

- Clientes y Artículos.
- Ofertas: Visualización de todas las ofertas disponibles con indicación de las aplicables.
- Rutas.
- Descuentos.
- Impuestos.
- Recibos: Registro de cobros (importe total o parcial).

- Pedidos:
  - Visualización y filtrado de pedidos.
  - Visualización de tabla general de todos los productos mediante agrupaciones.
  - Recuperar información de Consumos Habituales y Último Pedido.
  - Cambio de precios y descuentos entre márgenes previamente establecidos.
  - Firma del pedido por parte del cliente en dispositivos táctiles.
- Gastos.
- Noticias: Visualización noticias generales o para un Agente concreto.
- Registro de Visitas a Clientes a través de Rutas.



### Informes

- Facturación Mensual, por Referencia, Días, etc.
- Deuda por Cliente.
- Pedidos Pendientes (detalle Referencias).
- Consumos Habituales (detalle Referencias).
- Ventas y Recibos por Agente Comercial.

### Configuración

- Grupos de productos.
- Noticias generales o específicas para un Agente.
- Mantenimiento de configuración general.
- Gestión de Agentes conectados.

### Generales

- Exportación Datos/Gráficos a MS-Excel y posibilidad de envío mediante email.
- Visualización de Informes en formato gráfico.
- Visualización de Rutas y direcciones de Clientes mediante posicionamiento en mapas de Google.

