



TECNOLOGÍA

Hoy en día, todas las empresas, independientemente de su tamaño o actividad, deben competir en un entorno global, disponer de la tecnología de la información más moderna y saber aplicarla de forma rentable y eficaz. En este contexto, escoger las herramientas tecnológicas adecuadas para gestionar la organización interna y optimizar los procesos, significa adquirir la capacidad para competir en inmejorables condiciones tanto en los actuales como en los nuevos mercados.

El hecho de que GEXTOR esté basado en estándares **Microsoft**, hace que la integración y explotación de datos a través de herramientas como Excel y Word o Internet y Correo Electrónico, resultan asombrosamente potentes, fáciles e intuitivas.

FLEXIBILIDAD

GEXTOR es un producto informático de alta calidad que ofrece soluciones parametrizables basadas en la experiencia de miles de instalaciones y en su profundo conocimiento de diversos sectores y actividades. La personalización de GEXTOR con sus diferentes módulos y su rápida implantación, le ayudarán a satisfacer las necesidades de su empresa, cubrir carencias, ser productivo rápidamente y obtener beneficios, reduciendo así, tiempo, costes y riesgos.

INTEGRACIÓN

GEXTOR proporciona también las ventajas de una gestión integrada de los procesos e informaciones que posibilitan una valiosa ayuda en la toma de decisiones estratégicas. Una sola aplicación con todas las funcionalidades que requiere la gestión de la empresa, que facilita y que compartida por todos sus departamentos y áreas de negocio proporciona un aprovechamiento óptimo de los recursos.

GEXTOR y todos su Módulos permiten también la integración desde cualquier plataforma externa con la utilización de una API/RestFul. Esta, de forma segura, dará acceso a cualquiera de las entidades y procesos para recuperar o modificar datos. La documentación de esta API/RestFul está disponible en formato estándar Open/API.

UNA SOLUCIÓN ESCALABLE Y ACTUALIZABLE

La escalabilidad que ofrece GEXTOR a través de sus diferentes **Módulos** le permite implantar la solución una sola vez y crecer siempre al ritmo que crecen las necesidades de su empresa.

Entre los **Módulos** asociados a GEXTOR Gestión Comercial tenemos: Producción, TPV, EDI, CRM, Facturación Electrónica, Planificación, Proyectos, Intrastat, Canon y Tasas, RGPD, SILICIE, TicketBAI, WEB Transportistas, Portal Cliente, Next Pedidos, Web Almacén, Power BI, Pedidos Mobile, Mobile Artículos y Venta Directa Mobile.

Todos los módulos de GEXTOR se actualizan conforme los cambios en la regulación vigente y para incrementar mejoras por las necesidades de los clientes.





gextor comercial

GEXTOR Gestión Comercial es un programa ERP que cubre todas las necesidades de procesos de facturación (compras y ventas), intercambios de almacén, control de almacén y análisis de la actividad de una empresa.

Perfectamente integrado con **Gextor Contabilidad**.

CARACTERÍSTICAS

- Multiempresa.
- Multiejercicio. Todos los ejercicios en línea.
- Posibilidad de "deshacer" cierres.
- Unidades de negocio diferenciadas dentro de la misma empresa con su propio tratamiento de IVA/IGIC por sucursal.
- Posibilidad de mantener varios ejercicios en línea.
- Integración con Microsoft Office.
- Diseñador de impresos con personalización de estos (facturas, albaranes, recibos, cheques, pagarés, cartas, etc.).
- Opción de "Mailing" y "E-mailing" con Microsoft Word y con el propio diseñador de documentos para cartas a clientes y proveedores. Permite insertar en un documento Word, los datos de las cuentas: Nombre, domicilio, población, saldos, acumulados, facturas, efectos pendientes, etc. o adjuntar catálogos o cualquier otro tipo de información comercial.
- Enlace con Excel para la generación de informes.
- Análisis interactivo de datos con los **Cubos Dinámicos de Microsoft Excel**.
- Gráficos de una gran variedad de tipos. Exportables en varios formatos.
- Generador de informes. Dispone de un asistente, para que el usuario defina fácilmente los listados e informes que desee.
- Importación y exportación de datos en formato ASCII y formato Excel. También disponible formato XML para Contabilidad.

- Enlace OLE en el fichero de empresas, cuentas y apuntes contables, por si el usuario desea vincular cualquiera de esos registros con una determinada hoja de cálculo, un documento Word, una imagen, etc.
- Gestión de usuarios y contraseñas para permitir o denegar el acceso a empresas y opciones de programa con posibilidad de "sub-administradores".
- Formularios redimensionables.
- Personalización de la Barra de Herramientas.
- Navegación por los menús a través del teclado.
- Presentación de datos en formato rejilla con posible exportación, copia, impresión, etc.
- Mensajería Interna.
- **Módulo de Centralita** para gestionar y optimizar sus llamadas.
- Gestión de Tareas.
- Test de integridad
- Sistema de Actualización Remota.
- Auditoría de documentos

COMPRAS

- Petición de Ofertas y Órdenes de Compra.
- Reparto gastos adicionales.
- Control y previsión de entrega de mercancía.
- Autorización de pedidos a proveedor.
- Generación automática pedidos a proveedor.
- Integración automática con existencias en el almacén.
- Gestión de albaranes y conversión a facturas de compra o facturación directa.
- Control producto en depósito/devoluciones.
- Enlace automático con el área financiera (asientos, IVA, efectos cartera, analítica, etc.).
- Diario de facturación y recibos a pagar.
- Cálculo de rappels.
- Emisión de etiquetas de proveedor.
- Tarifas personalizadas por proveedor.
- Emisión de documentos de compra vía e-mail en formato PDF o HTML.
- Importación de tarifas y/o artículos (catálogos) en otros formatos de sus proveedores.
- Tratamiento de rectificativas de proveedor.
- Descripciones extendidas de artículos
- Navegador de documentos.



- Catálogos de artículos.
- Descripción extendida en documentos.

VENTAS

- Presupuestos Modelo y a clientes con distintas versiones de presupuesto.
- Tratamiento de ofertas y tarifas personalizadas con posibilidad de variación automática de precios y descuentos.
- Pedidos y Albaranes de Venta. Histórico de Pedidos con situaciones (pendientes, confirmados y posibilidad de anular la confirmación).
- Integración automática con existencias en el almacén.
- Proceso de Facturación diferida (desde albarán o pedido) y directa.
- Emisión de documentos por Rutas.
- Rectificativas a Clientes (solicitud, albarán y notas).
- Control de mercancía en depósito y devoluciones.
- Enlace automático con el área financiera (asientos, IVA, efectos cartera, etc.).
- Diario de facturas y recibos a cobrar.
- Entregas a cuenta y su contabilización.
- Control de mercancía en Reserva.
- Previsiones de venta por agente y campañas. Posibilidad de asignar tarifas de precios a artículos por rango de cantidades.
- Cálculo automático de comisiones y rappels.
- Gestión de agentes y cálculo de comisiones.
- Tratamiento de Moneda Extranjera.
- Listas de precios (combinadas con Tarifas Personalizadas).
- **Ecotasa** (control de envases).
- Emisión de documentos de venta vía e-mail en formato PDF o HTML.
- Navegador de documentos.
- Reparto de stock solicitado a través de múltiples opciones



- Órdenes de expedición (**picking y packing list**)
- Facturación periódica.
- Factura telemática
- Enlace con básculas

ALMACÉN Y CONTROL DE STOCKS

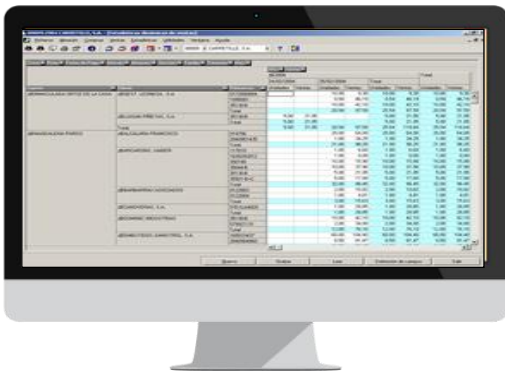
- Multialmacén (Hasta 999).
- Múltiples tipos de artículos (Nº de serie, Kits, lotes, servicios, doble stock, dimensiones, etc.).
- Transformación de referencias (composición o despiece).
- Diversos códigos de acceso (código interno, código de barras, referencia del proveedor...)
- Intercambio de artículos entre almacenes con posibilidad de previa solicitud.
- Intercambios múltiples de un almacén a varios.
- Gestión de tránsitos de mercancía.
- Gestión de movimientos de entrada y salida.
- Archivo histórico de movimientos.
- Gestión de Inventario físico: recuento, introducción de diferencias, regularización de stocks, etc....
- Inventarios: Inicial, por ubicación, y valorado a diferentes precios.
- Situación a una determinada fecha, Bajo mínimos, etc.
- Gestión de Inventario Físico: recuento, introducción de diferencias, regularización de stocks, etc.
- Inventarios con método F.I.FO.
- Rotación de stocks
- Modificación automática de tarifas con diferentes opciones.



- Emisión etiquetas con posibilidad de impresión de código de barras (EAN, Code-39, etc.)
- Regularización automática por mermas.
- Nivel de reposición de stocks.
- Gestión de series de stock y garantías.
- Listado de seguimiento de Lotes.

INFORMES

- Estadísticas directas de los ficheros maestros: Clientes, Proveedores, Artículos, Agentes, formas de pago, etc.



- ABC's de Clientes y Artículos.
- Estadísticas de Consumo, Estadísticas cruzadas de ventas por clientes/artículos y de compras por proveedores/artículos.
- Estadísticas dinámicas de compras y de ventas.
- Trazabilidad de documentos.
- Obtención de Informes a través del Generador de Informes.
- Informes de Previsión de Ventas.
- Informes de Envases (Ecotasa).

ENLACE CON EDI

- Enlace realizado contra software externo
- Definición previa EDI en clientes, artículos, formas de pago, etc.
- Envío de documentos de albaranes (normales, logísticos, gran consumo) y facturas de ventas.
- Recepción de Pedidos de cliente.

VISOR GERENCIAL

- Gestión del conocimiento.
- Herramienta de análisis de todos los parámetros de la empresa en un solo clic.
- Índice de rotación, Antigüedad media, Altas y Bajas, Mayor y menor facturación de clientes, etc.
- Rentabilidad media por cliente y por artículo, evoluciones por periodo de las ventas.
- Mejores proveedores, mejores artículos y evolución de precios de compra y venta.
- Indicadores financieros.
- Cuenta de resultados.
- Mapas.



ENLACE CON MICROSOFT OFFICE

- Envío de documentos en distintos formatos.
- E-mailing
- Mailing.
- Mensajería interna.
- Enlace con Excel.
- Cubos dinámicos Excel.

